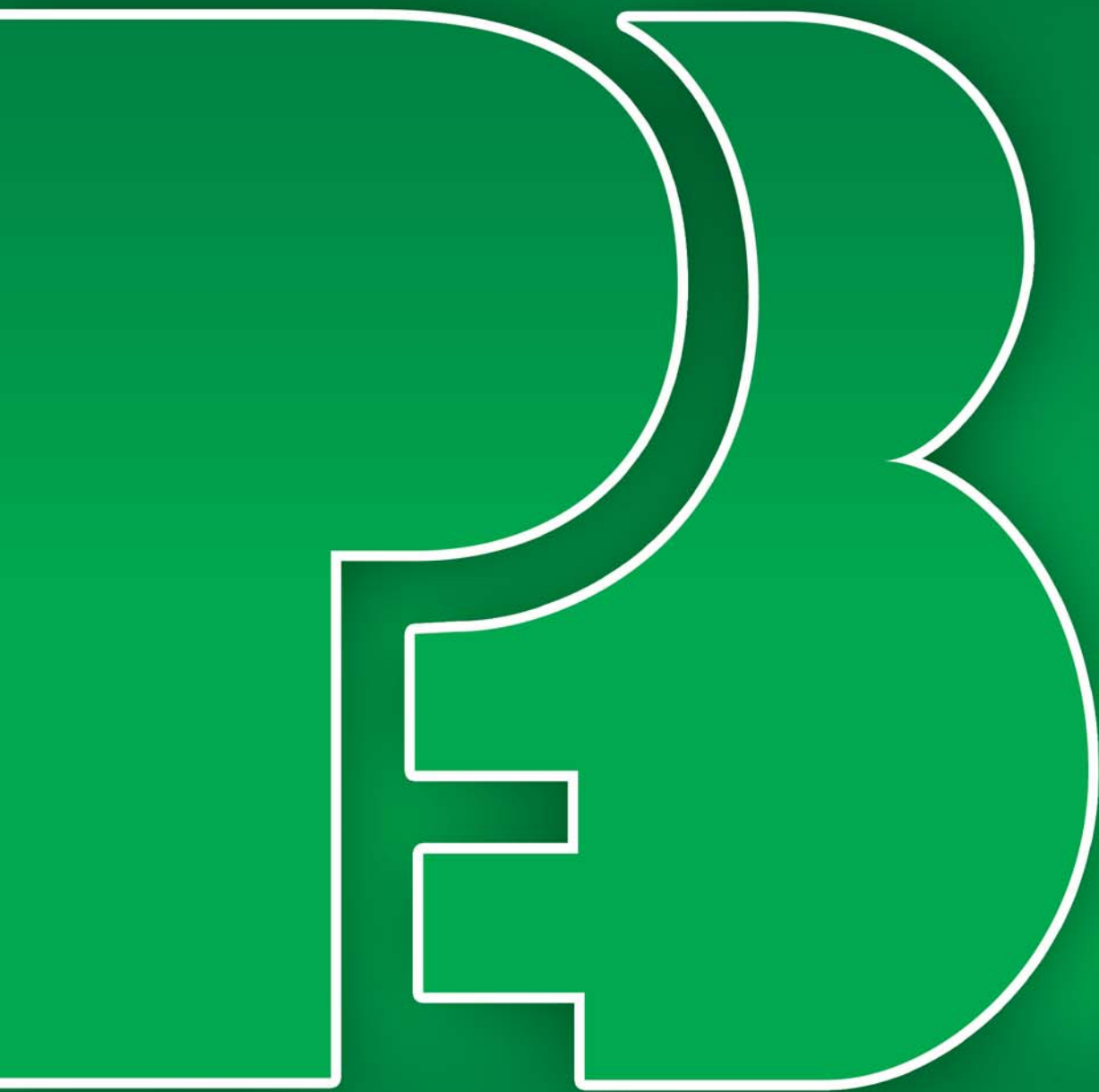




Vuosikertomus 2006

PORVOON ENERGIA

vuosikertomus 2006

SISÄLLYS

- 3 Porvoon Energia -yhtiöt**
- 4 Toimitusjohtajan katsaus**
- 5 Hallituksen puheenjohtajalta**
- 6 Hallinto ja organisaatio**
- 7 Henkilöstökatsaus**
- 9 Ympäristökatsaus**
- 10 Kaukolämpö**
- 11 Viestintä ja markkinointi**
- 12 Sähkökauppa**
- 13 Laajakaista**
- 14 Sähkön siirto ja urakointi**
- 16 Tilinpäätös**
- 18 Summary in English**
- 19 Toiminta-alue**



Mannerheiminkatu 24
06100 Porvoo
Puhelin (019) 661 411
Faksi (019) 661 4211
www.porvoonenergia.fi

Vuosikertomuksen sisältö:
Porvoon Energia Oy
Kuvat: Seppo J.J. Sirkka
Ulkoasu ja taitto: Aptual Oy
Paino: tt-urex 2007

Porvoon Energia-yhtiöt

Porvoon Energia -yhtiöt on paikallinen yhtiö, joka tarjoaa sähkön, kaukolämmön ja maakaasun lisäksi asennus- ja verkonrakennusalan sekä tiedonsiirron palveluita. Yhtiö on linjannut itselleen uuden mission ja vision.

Vuosi 2006 lyhyesti

● Liikevaihto, milj. €	36,1
● Henkilöstö	110
● Sähkönjakelu, GWh	406
● Lämmönjakelu, GWh	270
● Höyrynjakelu, GWh	74
● Sähköasiakkaita	30 500
● Lämpöasiakkaita	1 300

Tehtäväksi eli missioksi on määritelty mukavuuden tarjoaminen asumiseen, elämiseen ja yrittäjyyteen, ympäristöä vaalien.

Mitä se tarkoittaa, toimitusjohtaja Patrick Wackström?

– **Mukavuudella** tarkoitetaan sitä, että tarjoamme sähköä, kaukolämpöä, maakaasua ja tiedonsiirtoa sekä niihin liittyviä palveluita asiakkaillemme hyvällä ja luotettavalla asiakaspalvelulla.

– **Missiossa asuminen, eläminen ja yrittäminen** tarkoittavat sitä, että asiakkaitamme ovat verkkojemme piirissä olevat asukkaat, yhtiöt ja yhteisöt. Kokonaisuudessaan tämä tarkoittaa noin 65 000 asukkaan monipuolista yhdistelmää kaupungissa, maaseudulla ja saaristossa. Alueena toimintakenttämme on kaikkiaan yli 800 km² suuruinen alue. Tämän lisäksi myymme kaukolämpöä Loviisassa ja tarjoamme sähköä myös verkkojemme ulkopuolelle.

– **Ympäristöä kunnioittaen** tarkoittaa, että tiedostamme liiketoimintamme ympäristövaikutukset ja huomioimme ne aina valinnoillamme.

Tahtotilan, eli vision yhteydessä puhutte luonnollisesta valinnasta. Mitä se tarkoittaa?

– Luonnollinen merkitsee monta eri asiaa: Se tarkoittaa ympäristöä huomioivaa ja sitä kunnioittavaa valintaa.

– Se tarkoittaa myös sitä, että asiakkaamme luottavat meihin ja olemme heille luonnollinen kumppani. Meidät on helppo valita, koska hintamme ja palvelumme ovat kohdallaan.

Mitä nämä tarkoittavat käytännössä?

– Ne velvoittavat Porvoon Energian -konsernin kaikkia yksiköitä kehittämään palvelujaan niin, että asiakkaamme ovat tyytyväisiä ja kokevat saavansa hyvää ja monipuolista energia-alan palvelua.

Porvoon Energia Oy siirsi sähköverkkoliiketoiminnan tytäryhtiönsä Porvoon Sähköverkko Oy:hyn 1.1.2006 alkaen. Uudella organisaatiotekenteellä tähtäämme siihen, että voimme palvella asiakkaitamme entistä paremmin. Paikallisena energiayhtiönä panostamme joustavan asiakaspalvelun ohella paranevaan sähkön laatuun ja samalla pidämme kiinni edullisesta hintatasosta. Porvoon Sähköverkko Oy:n toiminta tänä päivänä käsittää sähköverkko- ja urakointitoiminnot.

Porvoon Energia Oy siirsi Internet-liiketoimintansa tytäryhtiönsä Porvoon Seudun Sähkö Oy:hyn 1.1.2006 alkaen. Tytäryhtiö Porvoon Seudun Sähkö Oy vastasi sähkönmyynnistä, markkinoinnista ja Internet-toiminnasta 31.12.2006 asti, jolloin yhtiö sulautui emoyhtiöön.



Porvoon Energia -yhtiöillä on käytössään toimintajärjestelmä, joka täyttää standardien ISO 9001 = laatu- ja ISO 14001 = ympäristöjärjestelmät asettamat vaatimukset. Toimintajärjestelmämme kattaa konsernimme kaikki toiminnot. Tämä nivoutuu hyvin pyrkimyksellemme korottaa laatua ja lisätä palveluja.



Mitä mieltä olette yhtiön tuloksesta?

– Yhtiön toimintaan vaikutti voimakkaasti maailman energiamarkkinoiden yleinen kehitys, joka oli tarkasteluvuonna poikkeuksellisen epävakaa. Polttoainesten ja metallien hinnat olivat myös ennätysluokassa. Sähkön markkinahinnat heittelevät voimakkaasti ollen alkuvuonna huipussaan ja pudoten yllättäen loppuvuonna samalla, kun alhaiset vesivarojen hinnat täyttyivät. Nämä rajut epävarmuustekijät huomioon ottaen tulosta voi pitää tyydyttävänä.

Miten tulokseen vaikutti yhtiön tariffipolitiikka?

– Jos tulosta tarkastelee pelkästään liiketoiminnan kannalta, olisi varmasti ollut järkevämpää käyttää korkeampia tariffeja. Nyt nostimme sähkönmyyntitariffeja 9 prosentilla vasta lokakuun alussa, minkä jälkeen olemme edelleen yksi edullisimmista energiayhtiöistä. Tavoitteemme on kuitenkin olla paikallinen energiayhtiö, joka tarjoaa asiakkailleen edullista energiaa. Sen vuoksi emme pyri tekemään tulosta tariffeilla vaan tehokkuudella.

Hyötyikö Porvoon Energia päästökaupasta?

– Pitkäjänteinen panostuksemme uusiutuviin energianlähteisiin, kaukolämmön ja sähkön yhteistuotantoon ja bioenergian käyttöön toi meille hyötyjä päästökaupassa viime vuoden aikana. Tällä hetkellä oikeuksia on kaikilla riittävästi ja niiden hinta on romahtanut. Kioton sopimuksen velvoitteet vaikuttavat

kuitenkin pitkälle tulevaisuuteen ja Suomi on sitoutunut EU:n mukana maakohtaisiin päästövähennyksiin kaudella 2008 - 2012. Tämä merkitsee varmasti päästöoikeuksien kiristymistä. Me selviydymme siitä varmasti jatkossakin, mutta energian hintaan se aiheuttaa paineita.

Mitkä ovat Porvoon Energian suurimmat vahvuudet?

– Ympäristöystävällinen lämmön ja sähkön yhteistuotanto, kaukolämpö ja riittävä oma tuotanto ovat ehdottomia vahvuksiamme. Olemme onnistuneet hankkimaan yhteistuotanto-osuuksia ja turvaamaan energiantarpeemme kulutuksen kasvaessa. Meillä on myös osaava henkilökunta ja heidän koulutukseensa panostetaan jatkuvasti, jotta pystymme vastaamaan asiakkaiden ja viranomaisten kiristyviin palveluvaatimuksiin.

Patrick Wackström

Toimitusjohtajan katsaus

– Vuosi 2006 oli energia-alalla erikoinen ja haastava. Markkinahinnat heilahtelivat rajusti ja olivat toimintavuoden aikana jopa kolme kertaa kalliimmat kuin joulukuussa. Tähän nähden yhtiön tulos oli tyydyttävä, tiivistää Porvoon Energia -yhtiöiden uusi, 1.9.2006 toimitusjohtajana aloittanut Patrick Wackström.

Hallituksen puheenjohtajalta

– Porvoon Energian tekemä tilikauden tulos on tyydyttävä ja mahdollistaa sekä suunnitellun osingonjaon Porvoon kaupungille että kilpailukyvyyn ylläpitämisen, toteaa Porvoon Energian hallituksen puheenjohtaja Johan Söderberg.

Miltä yhtiön tulevaisuus näyttää tehdyn tuloksen valossa?

– Noin kahden miljoonan euron tulos on tehty poikkeuksellisissa olosuhteissa ja se täyttää omistajamme, eli Porvoon kaupungin asettamat reunaehdot. Niin kauan kuin nämä tavoitteet toteutuvat, omistajalla on perusteita jatkaa mallia, jossa omalla energiayhtiöllä taataan edullista sähköä sekä alueen elinkeinoelämälle että kuntalaisille.

– Pitämällä jatkossakin kiinni asetettujen tulosten saavuttamisesta tämä malli on varmasti käyttökelpoinen. On esimerkkejä, joissa kunnat ovat kuluttaneet energiayhtiönsä myynnistä saamansa rahat ja kuntalaiset kärsivät korkeista tariffeista ja kalliista sähkönsiirrosta.

Mitä hyötyä on omasta energiayhtiöstä?

– Asiakkaat hyötyvät siitä, että oma energiayhtiö voi myydä sähköä ja kaukolämpöä kilpailukykyiseen hintaan ja pitää asumiskustannuksia kohtuullisina ja helpottaa yritysten toimintaa. Olemme ylpeitä, että tilastojen mukaan olemme edelleen onnistuneet tavoitteessamme olla edullinen energiayhtiö.

– Jatkossa tämä on entistä enemmän taitolaji, koska sähkömarkkinoiden muutokset ovat nopeita ja yllättäviä. On osattava ostaa oikeaan hintaan ja ylläpitää omaa tuotantoa tasaamassa epävakaita markkinoita. Tässä olemme mielestäni onnistuneet. Toiminnan on kuitenkin oltava pitkäjänteistä toimintaympäristöstä huolimatta ja on käytettävä järkevää riskienhallintaa.

Miten arvioitte päästökaupan onnistuneen?

– Sähköyhtiöiden toimintaa ei voida enää tarkastella kunnallisina energialaitoksina, vaan niiden toimintaa

säätävät markkinatalouden lait. Päästökaupassa yhtiö sai etua sen vuoksi, että oli tehnyt oikeasuuntaisia investointeja ympäristöystävälliseen tuotantoon. Siihen nähden oli oikeutettua, että näitä investointeja pystyttiin nyt kattamaan päästökaupalla.

– Jatkossa onnistuminen tällä alalla on varmasti entistä vaikeampaa. Oikeaan aikaan myyminen on yhtä vaikeaa kuin sähkön ostaminen oikeaan aikaan.

Mitkä ovat yhtiön vahvuudet?

– Ehdottomasti paikallisuus ja ympäristöarvojen pitkäaikainen huomioonottaminen sekä tehokkuus, mikä näkyy edullisina tariffeina.

Miten investoinnit ovat onnistuneet?

– Yhtiö on onnistunut hyvin investoinneissaan vähemmän luontoa kuormittavaan tuotantoon. Verkon parannushankkeissa ollaan jopa askeleen edellä ja työtä tehdään järjestelmällisesti laadun ja toimitusvarmuuden eteen. Tärkeänä yksittäisenä vuoden 2006 hankkeena pidän esimerkiksi sairaalan syötökaapelin viemistä maan alle, joka näin ollen turvaa jatkuvan sähkönsiirron sairaalan elintärkeisiin toimintoihin.



Johan Söderberg





Hallinto ja organisaatio

Yhtiön osakekanta on kokonaisuudessaan Porvoon kaupungin omistuksessa.

Yhtiökokous

Varsinainen yhtiökokous pidettiin 29.5.2006 Porvoossa.

Hallitus

Jäsenet

Johan Söderberg, pj
Matti Valasti, varapj
Gunilla Backman
Sirpa Hopeamaa
Harri Kari

Henkilökohtaiset varajäsenet

Bernhard Edgren
Mika Vuori
Beata Meinander
Anita Spring
Risto Anttonen

Tilintarkastajat

PwC Julkistarkastus Oy/
Raija Porokka-Maunuksela (KHT, JHTT)
Hannu Mikkola (KHT)
Varatilintarkastaja: Aimo Siitonen (KHT)

Johtoryhmä

Toimitusjohtaja/
Porvoon Energia Oy Patrick Wackström*
Roy Granroth **

Toimitusjohtaja/
Porvoon Sähköverkko Oy Magnus Nylander

Toimitusjohtaja/
Porvoon Seudun Sähkö Oy Patrick Wackström

Lämpö- ja tuotantojohtaja Christer Allén

Kehityspäällikkö Akke Kuusela

Viestintäpäällikkö Anja Laitimo-Strengell

Henkilöstön edustaja Roger Niskanen

Talousjohtaja Merja Wilkman

* 1.9.2006 lähtien

** 31.8.2006 saakka



Henkilöstökatsaus

Porvoon Energian keskeisenä ja tärkeänä voimavarana on osaava, motivoitunut ja palvelualtis henkilökunta, jonka toimintakyvystä huolehditaan sekä koulutuksella että johdonmukaisella esimiestyöllä ja työ-toiminnalla.

Osaavan työvoiman pulasta puhutaan paljon. Millaisena Porvoon Energia näkee tulevaisuuden työvoiman saatavuuden kannalta, talousjohtaja Merja Wilkman?

- Tiedostamme työvoimapulan mahdollisuuden, minkä vuoksi osallistuimme viime vuonna esimerkiksi kaksille rekrytointimessuille, joilla kerroimme millaisia työtehtäviä energia-alalta löytyy.
- Tämän lisäksi teemme yhteistyötä alueen koulujen ja oppilaitosten kanssa. Peruskoulun yläasteen opiskelijat ovat vierailleet yrityksessämme, nk. SähköTEHOTET:n eli työelämään tutustumisjaksojen muodossa. Tutustumisen kohteina ovat olleet yhtiömme eri työtehtävät sekä Tolkisten ja Hara-backan voimalaitokset että pääkonttorimme. Palautte on ollut erittäin hyvää.
- Tarjoamme myös säännöllisesti alueen ammattioppilaitoksissa opiskelevia oppilaille työharjoittelupaikkoja. Näistä työharjoittelijoista monet ovat myös vakinaistuneet.
- Lisäksi otamme joka kesä nuoria kesäharjoittelijoita tutustumaan työelämään. Jokaisen työntekijän, niin määräaikaisen kuin vakinaisenkin, perehdytämme työyhteisöömme, -tapoihimme ja -tehtäviin erityisen työnopastusohjelmamme mukaisesti.

Onko työvoiman vaihtuvuus suurta Porvoon Energiassa?

- Työntekijöidemme keski-ikä on 48 vuotta ja keskimääräinen työkokemus noin 20 vuotta. Tämä tarkoittaa osaavaa ja työhönsä sitoutunutta henkilökuntaa.

Miten työntekijöistä huolehditaan?

- Mielestämme terveys on hyvinvoinnin perusta, joka samalla varmistaa yrityksen kilpailukyvyn. Sen vuoksi kehitämme jatkuvasti työkykyä ylläpitävää työtoimintaa, joka tähtää sekä fyysiseen että henkiseen jaksamiseen. Monipuolisen järjestetyn harrastustoiminnan lisäksi otimme viime vuonna käyttöön liikuntasetelit.
- Myös yhteisiä liikuntatapahtumia oli monenlaisia. Talvella ulkoiltiin koko perheen voimalla Kokonniemessä. Kesäretkemme kohde oli Nyholmin kalastustila ja pikkujoulua vietettiin entiseen tapaan meriristeilyn merkeissä.

- Erittäin tärkeää on myös se, että työvälineet ovat kunnossa ja henkilöstön koulutus jatkuvasti ajan tasalla. Sen vuoksi investoimme viime vuonna siihen, että jokaisella työntekijällä on ajanmukaiset työvälineet ja että he saavat myös riittävää atk-koulutusta ja tietoa energia-alan uudistuksista, esimerkiksi lakimuutoksista.

- Koko henkilökunta sai kertomusvuonna pelastussuunnitelmakoulutuksen. Sen lisäksi annettiin sisäistä auditointikoulutusta ja sähköturvallisuuskoulutusta SFS 6002.

Tutkitaanko Porvoon Energiassa työilmapiiriä?

- Työilmapiiriä olemme selvittäneet säännöllisin väliajoin tapahtuvilla kyselyillä, joiden tulosten pohjalta olemme pystyneet jatkuvasti kehittämään toimintaamme. Tasa-arvo on meille tärkeä asia sekä eri-ikäisten työntekijöiden että miesten ja naisten välillä.



Työterveys ja työsuojelu

Työterveyspalvelut hankittiin edelleen Porvoon Työterveys ry:ltä.

Työsuojelutoimikunta

Peter Tallberg, puheenjohtaja,
Patrick Wackström,
Magnus Söderström, Barbro
Pousár ja Christer Borgman.

Luottamushenkilöt

Roger Niskanen, pääluottamus-
mies, Rosita Holmberg, Jari
Hakamaa, Rolf Malmberg,
Markus Weckström, Ninni Ukkola
-Suuronen ja Denny Lindström.

Vapaa-ajan komitea

Vapaa-ajan komitea, johon kuu-
luivat puheenjohtaja Matti
Ukkola, Merja Wilkman, Ann-
Sofi Hedenstam-Nyholm, Solveig
Hell, Tomas Nordström, Denny
Lindström ja Seppo Tenhoranta.
Komitea toimi yhtiön myöntä-
män vuosibudjetin rajoissa.

Henkilöstöprofiili 31.12.2006

	Hlö	%
● Henkilöstön määrä (keskimäärin vuoden aikana 110 hlöä)	105	
Naiset	22	21
Miehet	83	79
Toimihenkilöt	47	45
Työntekijät	58	55
● Keski-ikä	48,1 vuotta	
• alle 40-vuotiaita	19	17
• 40-49 -vuotiaita	37	35
• yli 50-vuotiaita	49	48
● Työsuhteen kesto keskimäärin	19,9 vuotta	
● Sairauspoissaolot	3,6 % työajasta	
● Terveysprosentti	40 (koko vuoden terveenä olleet työntekijät)	
● Tyky-indeksi	39,5	
● Koulutuspäivät	265	
● Koulutuspäivät keskimäärin/hlö	2,5	



Ansiomerkkien saajat 15.12.2006

Palkitsimme pitkään palvelleita työntekijöitämme ansiomerkein 15.12.2006.

40 palvelusvuotta

Lassila Reijo (ei kuvassa)
Nysted Carl-Johan
Pitkonen Tuure

30 palvelusvuotta

Allén Christer
Blomqvist Bror
Laitimo-Strengell Anja
Schröder Maj-Gun
Tallberg Tom

20 palvelusvuotta

Andergård Marianne (ei kuvassa)
Blomqvist Bo
Boman Per-Erik
Pousár Barbro
Sederquist Thomas
Sjölund Ingeborg
Sundvik Peter
Wackström Patrick
Wihavainen Jens
Wilkman Merja



Ympäristökatsaus

Ympäristön kunnioittaminen tiivistyy Porvoon Energian toiminnassa tehtävään ja tahtotilaan, jotka se on itse itselleen määrittänyt:

”Olemme luonnollinen valinta, joka tarjoaa mukavuutta asumiseen, elämiseen ja yrittäjyyteen ympäristöä vaalien.”

Mitä luonnollinen valinta tarkoittaa ympäristön kannalta?

Luonnollisella valinnalla tarkoitetaan sitä, että jokainen asiakkaamme, yritys tai yksityinen kuluttaja, on meidät valitessaan tehnyt valinnan myös ympäristön puolesta. Me olemme vastuullinen energiayhtiö, joka tekee jatkuvaa työtä ympäristöhaittojen vähentämiseksi. Olemme vuosi vuodelta lisänneet ekoenergian osuutta omassa tuotannossamme ja toimiessamme ostajana sähkömarkkinoilla. Vihreän energian osuus on noin 70 % tuottamastamme energiasta.

Mitä tämä tarkoittaa konkreettisina toimenpiteinä?

Olemme mukana kaukolämmön, sähkönjakelun ja voimalaitoksen energiansäästösopimuksissa. Sen lisäksi olemme johdonmukaisesti vähentäneet fossiilisten polttoaineiden käyttöä kaukolämmön tuotannossa. Tolkisten voimalaitos toimii puhtaasti bioenergialla. Myös Loviisassa on siirrytty lämmön tuotannossa lähes kokonaan bioenergiaan.

Tämän lisäksi teimme strategisesti merkittävät päätökset tuulivoiman puolesta. Jo nyt käytettävissämme on 100 kilowattia Kokkolan tuulivoimalan kapasiteetista, minkä lisäksi ostimme uusia tuulivoimaisuuksia Riutunkarin voimalasta Oulunsalosta ja Ajoksen tuulivoimapaistosta Kemistä. Syksystä 2007 alkaen saamme Riutunkarista 300 ja Ajoksesta 500 kilowattia.

Myös vesivoiman käyttö kuuluu ympäristöarvoihimme. Olemme hankkineet oikeuden kahden norjalaisen vesivoimalaitoksen tuotantoon ja aiomme uudistaa Laukkosken vesivoimalaamme niin, että sen tuotantokapasiteetti nousee nykyisestä 50 kilowattista 300 kilowattiin.

Mitä paikallisia etuja ympäristöohjelmasta on?

Kiotoon kuuluisan sopimuksen määräämät päästövelvoitteet ovat globaaleja, mutta niiden toteuttamiseksi tekemiemme ratkaisujen vaikutukset tuntuivat myös paikallisesti. Hyvänä esimerkkinä tästä on Tolkisten voimalaitoksessa viime syksynä käytöön otettu tehokas savukaasujen lämmön talteenottojärjestelmä, joka entisestään vähensi kaukolämpötuotannon ja voimalaitoksen ympäristörasitusta. Koko yritystoimintamme on jo vuonna 2000 myönnetyn laatusertifikaatti ISO 9001 mukaista. Sen lisäksi toiminnallemme myönnettiin tammi-kuussa 2006 ISO 14001 ympäristösertifikaatti.

Mitä ympäristöystävällisyys on energia-alalla?

Ympäristöystävällisyys on myös pieniä tekoja, joita jokainen ihminen voi tehdä. Tämän vuoksi olemme pyrkineet välittämään ohjeita ja ympäristötietoa omassa asiakaslehdessämme, verkkosivuillamme sekä järjestämällemme energiansäästöviiikolla.

Minkälaisia henkilökohtaisia ympäristöratkaisuja olette tehneet?

– Rehellisesti sanoen monikaan säästötoimenpiteistäni ei ole vielä yltänyt käytännön tasolle. Koska minunlaisia hitaita oppijoita varmaan on enemmänkin, pidän hyvien ympäristöratkaisujen puolesta kampanjoimisen erittäin tarpeellisena. Käytän kyllä puuta saunani ja takkani lämmittämiseen. *Hallituksen puheenjohtaja Johan Söderberg*

– Käytän varaavaa takkaa sähkölämmityksen tukena ja pidän melko alhaista huonelämpötilaa. *Toimitusjohtaja Patrick Wackström*

– Olen siirtynyt kaukolämpöön. *Lämpö- ja tuotantojohtaja Christer Allén*

– Käytän varaavaa takkaa. *Porvoon Sähköverkon toimitusjohtaja Magnus Nylander*

– Yritän kierrättää paperit, lumput ja lasit ja sammuttaa turhat valot. *Talusojohtaja Merja Wilkman*

– Olen kaukolämmön käyttäjä ja olemme pudottaneet huonelämpötiloja. *Kehityspäällikkö Akke Kuusela*

– Kävelen tai pyöräilen töihin. Käytän julkisia kulkuneuvoja aina kun se on mahdollista. *Viestintäpäällikkö Anja Laitimo-Strengell*



Kaukolämpö

Porvoon Energia Oy myy ja jakelee kaukolämpöä, jonka hankinnassa se on täysin oma-varainen. Sähkön ja lämmön yhteistuotanto tapahtuu Tolkisten ja Harabackan voimalaitoksissa. Kaukolämpöä tuotetaan myös Kipinätien, Kirjaltajantien, Epoon, Kaupunginhaan ja Loviisan lämpökeskuksissa.

Onko kaukolämmön suosio edelleen kasvussa, lämpö- ja tuotantojohtaja Christer Allén?

– Kysyntä on edelleen todella kovaa ja rakensimme koko viime vuoden niin paljon uusia verkostoja ja liittymiä kuin pystyimme. Rakentamistoimintaamme rajoitti pula ammattitaitoisista urakoitsijoista. Kaikkiin uusiin kaukolämpöasiakkaita tuli viime vuonna 137 kappaletta.

Minkä tyyppiset asiakkaat ovat kiinnostuneita kaukolämmöstä?

– Kaukolämmöstä ovat kiinnostuneita kaikki, pientaloasukkaat, suuret kiinteistöt ja yritykset. Uusia kohteita ovat mm. suuret Kuninkaanportin liikekiinteistöt, sekä pientalopuolella Ylä-Haikkoon ja Aunelan alueet.

Mikä tekee mielestänne kaukolämmöstä niin kilpailukykyisen?

– Kaksi suurinta syytä ovat hinta ja vaivattomuus. Hinta on Porvoossa ollut muuttumaton vuodesta 2001 lähtien ja Loviisassa pystyimme jopa laskemaan hintaa 30 %. Hinnanalennus tapahtui vuoden 2006 alussa ja vaikutti selvästi kysynnän kasvuun. Vaikka vuosi 2007 pakottikin korotuksiin, kaukolämpö on edelleen hinnaltaan erittäin kilpailukykyinen.

Onko kaukolämpö ympäristön kannalta järkevä vaihtoehto?

– Kyllä! Porvoon Energia tuottaa kaukolämmön pääsääntöisesti biopolttoaineella, mikä tarkoittaa vihreätä energiaa. Tolkkisissa investoimme viime vuoden aikana moderniin lämmön tehokkaaseen talteenottoon savukaasuista, mikä entisestään paransi laitoksen tehokkuutta ja ympäristöystävällisyyttä.

Mitkä ovat suurimmat tulevaisuuden haasteet?

– Suurimmat haasteemme liittyvät mahdollisuuksiimme vastata edelleen suurena jatkuvaan kysyntään sekä uuden henkilökunnan sisäänajoon. Tarkasteluvuosi on vilkas myös henkilökunnan vaihtuvuuden suhteen. Haluamme pitää kiinni hyvästä asiakaspalvelustamme, minkä vuoksi uusien työntekijöiden sisäänajo on tärkeää.



Viestintä ja markkinointi

Porvoon Energian viestinnän ja markkinoinnin tavoitteena on vaikuttaa, lisätä tai vahvistaa vastaanottajan tietoja, mielikuvia tai mielipiteitä yrityksestä ja sen tuotteista. Toiminta perustuu Porvoon Energian konsernistrategiaan ja tukee konsernin missiota, visiota ja arvoja.

Mikä on viestinnän tarkoitus Porvoon Energiassa, viestintäpäällikkö Anja Laitimo-Strengell?

– Sisäisen viestinnän tehtävä on pitää henkilöstömme ajan tasalla Porvoon Energian toiminnasta, tuotteista, tavoitteista ja keinoista, joilla näihin tavoitteisiin pyritään sekä tietysti saavutetuista tuloksista. Lähtökohtamme on se, että henkilökunta saa ensimmäisenä tiedon asioista, joista itse informoimme.

– Ulkoisella viestinnällä luomme ja ylläpidämme julkisuudessa konsernin kannalta keskeisissä kohderyhmissä ajan tasalla olevaa, totuudenmukaista ja toiminnan tavoitteita tukevaa kuvaa yrityksestämme.

Entä mikä on markkinoinnin tavoite?

– Porvoon Energian markkinoinnin tavoitteena on hankkia asiakkaita ja säilyttää heidät asiakkaina jatkossakin. Markkinointimme perusviesti on se, että asiakkaittemme ei tarvitse murehtia vapautuvia markkinoita. Me pidämme toiminnallamme huolen siitä, että heille on aina tarjolla edullinen kokonaisenergiapalvelu.

Millä keinoin viestitte ja markkinointte?

– Sekä viestintä että markkinointi ovat pitkälti yhteneviä, joten keinot ovat miltei samat. Vain painotukset eroavat.

– Oma henkilöstömme on tärkeä viestintä- ja markkinointikanava myös ulkoisen viestinnän kannalta. Sisäisesti käyttämiämme kanavia ovat muun muassa johtoryhmä- ja osastokokoukset, sisäiset koulutus- tapahtumat, pikainfo, omat kotisivumme, toimialan internet-sivut, yhteiset vapaa-ajanviettotapahtumat.

– Ulkoisia kanavia ovat asiakaslehti, internet-kotisivut, jotka kertomusvuonna uusimme ja joita kehitämme edelleen jatkuvasti, vuosikertomus, kuljetuskalusto, messut, paikalliset tiedotusvälineet, yhteisöt ja seuraturat, sidosryhmät ja verkostoituminen.

– Viestimme ja markkinoimme konsernin arvojen mukaisesti. Arvojamme ovat luottamus, palvelualltiisuus, ympäristöystävällisyys, paikallinen ja kaksikielinen toiminta. Konsernin arvojen noudattaminen tarkoittaa muun muassa sitä, että emme markkinoi valtakunnallisesti, vaan keskitymme paikalliseen markkinointiin ja käytämme paikallisia palveluntuottajia.



Sähkökauppa

Vuosi 2006 oli sähkökaupan osalta organisaatiomuutoksen vuosi. Emoyhtiö Porvoon Energia Oy siirsi Internet-liiketoimintansa tytäryhtiönsä Porvoon Seudun Sähkö Oy:hyn 1.1.2006 alkaen. Tytäryhtiö Porvoon Seudun Sähkö Oy vastasi sähkönnmyynnistä, markkinoinnista ja Internet-toiminnasta 31.12.2006 asti, jolloin yhtiö sulautui emoyhtiöön.

Mitä organisaatiomuutokset merkitsivät asiakkaan kannalta, kehityspäällikkö Akke Kuusela?

– Asiakkaalle muutoksilla ei ole merkitystä. Uskon, että jatkossa se kuitenkin näkyy parempana palveluna, koska pyrimme luonnollisesti kehittämään toimintaamme muutoksen myötä.

Millainen vuosi oli sähkökaupan kannalta?

– Hyvä! Sähkönmyynti oli yhteensä 406 GWh, mikä on 4,4 % enemmän kuin edellisvuonna.

Miten suuri osa myymästänne sähköstä oli tuotettu uusiutuvilla energialähteillä?

– Vuonna 2006 uusiutuvilla energialähteillä oli hankkimastamme sähköstä tuotettu peräti 63 %, fossiilisilla polttoaineilla vain 18 % ja ydinvoimalla 19 %. Markkinasähkön alkuperän laskentaperiaatteeseen on kuitenkin tulossa muutos, mikä pudottaa jatkossa laskennallista uusiutuvien osuutta, vaikka olemme viime vuosina panostaneet ja panostamme edelleenkin ympäristömyötäiseen sähköntuotantoon.

Millä tasolla sähkön markkinahinta oli kertomusvuonna?

– Polttoaineiden hintojen jatkuva nousu ja vesivarojen tyhjentyminen nostivat markkinasähkön hintaa kesällä ja syksyllä. Tämä pakotti energiayhtiöt nostamaan tariffejaan. Myös me korotimme myyntihintojamme 1.10.2006. Olemme kuitenkin korotuksen jälkeenkin edullinen sähköntoimittaja valtakunnallisessa vertailussa.

Miten sähkönne on hankittu?

– Olemme johdonmukaisesti pyrkineet lisäämään oman sähköntuotantomme ja osakkuusvoimalaitoksilta hankitun sähkön osuutta, koska näin voimme taata edullisen ja vakaan hinnan. Hankimme merkittävän osan sähköstämme Päijät-Hämeen Voima Oy:ltä (nykyisin Etelä-Suomen Voima Oy), jota kautta saamme muun muassa Pohjolan Voima Oy:n ja Kanteleen Voima Oy:n sähköntuotanto-osuuksia.



Laajakaista

Porvoon Energia tarjoaa asiakkailleen energia-alan palveluiden lisäksi myös laajan kirjon laajakaista- ja Internetpalveluita. Laajakaista-asiakkaiden määrä on jo yli 1 000.

Kuinka kovaa kilpailu on laajakaistamarkkinoilla, kehityspäällikkö Akke Kuusela?

– Eri operaattoreiden välinen hintakilpailu näytti laantumisen merkkejä vuonna 2006 ja hintataso oli jopa aavistuksen korkeampi aikaisempaan verrattuna.

Kuinka Porvoon Energia menestyi näillä markkinoilla?

– Menestyksemme on ollut odotusten mukaista ja olemme saaneet tasaisesti uusia käyttäjiä. Vuoden 2006 lopussa asiakkaita oli 970 ja se on jatkanut nousua edelleen kivuten vuoden 2007 keväällä jo yli tuhanteen.

Mikä laajakaistapalveluiden alalla oli tärkeintä kuluneena vuonna?

– Vuosi 2006 oli Porvoon Energialle ennen muuta suuren uudistuksen valmistelua, sillä selvitimme mahdollisuuksia ottaa käyttöön uusinta tekniikkaa olevan WiMAX-järjestelmän nykyisen WLAN:n rinnalle.

Korvaako uusi järjestelmä vanhan?

– Ei. Nykyinen järjestelmä on yhä erinomainen ja kehitämme sitä edelleen. WiMAX tuo kuitenkin aivan uuden mahdollisuuden saada laajakaistapalveluita sellaisille alueille, joille sen vieminen ei toistaiseksi

ole ollut taloudellisesti kannattavaa.

– WLAN sopii edelleen erinomaisesti taajamien laajakaistaratkaisuksi, mutta WiMax voidaan viedä myös syrjäisempiin asutuskeskuksiin, joissa ei tällä hetkellä välttämättä ole minkäänlaisia laajakaistapalveluja.

Mikä on keskeistä Porvoon Energian laajakaistapalveluissa?

– Meille kaikkein tärkeintä on hyvä palvelu. Me haluamme olla paikallinen vaihtoehto, jonka toiminta ylittää kansallisten yritysten palvelutason. Varmistamme esimerkiksi aina ennen sopimuksen tekemistä järjestelmän toimivuuden jokaisen asiakkaan osalta. Näin olemme tehneet toimintamme alusta lähtien.

Tuoko WiMAX uusia palveluita?

– WiMAX on aivan uusi järjestelmä, jolla tuntuu olevan kansainvälistä nostetta. Näyttää siltä, että sen varaan on mahdollista rakentaa myös aivan uusia laajakaistapalveluita, mutta ennen kaikkea haluamme sen avulla tarjota Internetpalveluja aivan uusille asiakkaille ja kulkea kehityksen kärjessä, kuten aiemmin teimme myös WLANin suhteen.





Sähkön siirto ja urakointi

Vuosi 2006 oli verkkoliiketoiminnan osalta organisaatiomuutoksen vuosi. Tammikuun alusta lähtien Porvoon Energia Oy:n sähköverkkoliiketoiminta siirrettiin Porvoon Sähköverkko Oy:hyn, joka sitä ennen oli ollut urakointiyhtiö. Toinen huomattava muutos alalla oli energiamarkkinaviraston uusi valvontamenetelmä, jolla verkkoliiketoimintaa säätelee kohtuullinen tuotto.

Sähköverkkotoiminnan avainlukuja 2006

● Asiakkaita	30 290
● Siirretty sähkö, GWh	405
● Investoinnit, milj. €	2,9
● Sähköasemat 110/20 kV, kpl	7
● Siirtoverkko, 110 kV, km	17
● Suurjänniteverkko, 20 kV, km	906
● Muuntoasemat 20/0,4 kV, kpl	1 052
● Pienjänniteverkko 0,4 kV, km	2 632

Mitä muutos merkitsi kuluttajan kannalta, Porvoon Sähköverkon toimitusjohtaja Magnus Nylander?

– Käytännössä muutos ei merkitse juuri mitään. Palvelumme säilyy samanlaisena ja kehitämme edelleen toiminnan laatua, mikä tarkoittaa jatkuvaa investointia verkon parantamiseen ja sitä kautta toimintavarmuutemme kehittämiseen.

Miksi muutos toteutettiin?

– Muutos perustuu siihen, että uusien viranomaismääräysten mukaan verkkoliiketoiminta on pidettävä erillään energian myynnistä ja tuotannosta.

Mitä kohtuullisella tuotolla tarkoitetaan?

– Kohtuullisella tuotolla tarkoitetaan, että sähkön siirto ei saa periä liian suurta hintaa. Tämän määräyksen noudattamista valvoo Energiamarkkinavirasto.

Millainen siirtohinta on ollut Porvoossa?

– Paikallisena sähköyhtiönä Porvoon Energian strategia on aina ollut se, että tuottoa ei maksimoida, vaan se suunnitellaan vastaamaan sitä tulosta, jonka kaupunki ainoana osakkeenomistajana haluaa. Tehtyjen selvitysten mukaan perimme sähkönsiirrostamme noin 10 prosentin alituoton. Eli siirrämme sähkön normeja halvemmallaa.

Kuinka laatua, eli varmuutta parannetaan?

– Investoimme parempiin verkkoihin, mikä taajamissa tarkoittaa sitä, että siirrämme niitä maan alle. Tämä ei kuitenkaan ole taloudellisesti mahdollista maaseudulla. Siellä siirrämme päällystettyihin johtoihin, jotka kestävät sään aiheuttamia ongelmia, esimerkiksi myrskytuhoja paremmin.



Kuinka paljon verkon parannuksiin investoitiin?

– Porvoon Sähköverkko investoi vuonna 2006 verkon parannuksiin 2,9 miljoonaa euroa ja koko yhteisö yhteensä yli kolme miljoonaa. Toimintaa vaikeuttivat kuitenkin materiaalien kovat hinnannousut. Me olemme riippuvaisia kuparista, alumiinista sekä öljystä ja kaikkien näiden raaka-aineiden hinnat nousivat.

Miltä tulevaisuus investointien valossa näyttää?

– Verkonparannustyöt jatkuvat. Sen lisäksi lähitulevaisuudessa investoimme asiakaspalveluun asentamalla uusia sähkömittareita, jotka mahdollistavat etäluennan. Ohjelma on käynnissä ja jatkuu vilkkaana tulevina vuosina. Uskon, että kaikki mittarit on vaihdettu vuoteen 2015 mennessä.

Uskotteko tämän parantavan asiakaspalvelua?

– Ehdottomasti! Etäluenta antaa mahdollisuuden siirtyä todelliseen, reaaliaikaiseen laskutukseen ilman tasaus- ja arviolaskutusta. Samalla tämä varmasti motivoi asiakkaita säästämään, koska he pystyvät helpommin näkemään kulutuksensa vaihtelut.

Mitä energiansäästö merkitsee Porvoon Sähköverkko Oy:lle?

– Meille asetetaan jatkuvasti säästötavoitteita ja olemme mukana valtakunnallisessa säästösopimuksessa. Konkreettisia toimenpiteitämme ovat investoinnit parempiin muuntamoihin, joissa häviöt ovat vähäisemmät. Lisäksi kannustamme asiakkaitamme jatkuvasti säästämään antamalla heille siihen myös konkreettisia vinkkejä.

Miten otatte huomioon ympäristön?

– Ympäristön kunnioittaminen säätelee kaikkea toimintaamme. Pohjavesialueelle rakennettavissa uusissa muuntamoissa käytetään nykyään vain muuntajia, joissa on uudenlaista synteettistä esterölyä, ns. Midel-ölyä. Lisäksi noudatamme erityisohjelmaa vanhojen painekyllästettyjen pylväiden hävittämisessä.

Miten urakointitoiminta on kehittynyt?

– Urakointitoiminta on kasvanut vuosin mittaan ja muodostaa tällä hetkellä noin kymmenesosan yhteisön kokonaisliikevaihdosta. Viime vuosi oli tulokseltaan hyvä ja samaa odotamme lähivuosilta. Toiminnan painopiste on sähköasennustöissä, tievaluollossa ja -rakentamisessa.

Tilinpäätös 2006

Konsernitilinpäätös

Konsernitilinpäätös sisältää emoyhtiön sekä tytäryhtiöt Porvoon Seudun Sähkö Oy:n ja Porvoon Sähköverkko Oy:n.

Tämä tilinpäätös on lyhennelmä virallisesta tilinpäätöksestä.

Tunnuslukuja

	Emoyhtiö	Konserni
● Liikevaihto, milj. €	19,1	36,1
● Sijoitetun pääoman tuottoaste, % (ROI)	0,5	3,7
● Omavaraisuusaste, %	54,6	46,3
● Maksuvalmius (Quick ratio)	1,1	1,4
● Taseen loppusumma, milj. €	44,5	60,8
● Investoinnit, milj. €	4,7	7,7
● Korolliset velat, milj. €	5,1	5,1

TULOSLASKELMA

	EMOYHTIÖ		KONSERNI	
	I.I. - 31.12.2006	I.I. - 31.12.2005	I.I. - 31.12.2006	I.I. - 31.12.2005
	(1 000 €)	(1 000 €)	(1 000 €)	(1 000 €)
LIIKEVAIHTO	19 069	24 341	36 115	33 989
Valmiiden ja keskeneräisten varastojen muutos	0	0	-200	3
Valmistus omaan käyttöön (+)	91	2 442	2 310	2 442
Liiketoiminnan muut tuotot	408	296	485	359
Materiaalit ja palvelut				
Aineet, tarvikkeet ja tavarat				
Ostot tilikauden aikana	12 273	10 658	23 481	20 715
Varastojen lisäys (-) tai vähennys (+)	-655	-370	-625	-391
Ulkopuoliset palvelut	556	4 032	1 352	1 537
Henkilöstökulut	12 174	14 320	24 208	21 861
Palkat ja palkkiot	2 073	2 294	3 758	3 751
Henkilösivukulut				
Eläkekulut	388	424	652	665
Muut henkilösivukulut	190	203	301	291
Poistot ja arvonalentumiset	2 651	2 921	4 711	4 707
Suunnitelman mukaiset poistot	3 102	5 363	5 742	5 439
Liiketoiminnan muut kulut	1 520	2 232	2 019	2 367
LIIKEVOITTO	121	2 244	2030	2 420
Rahoitustuotot ja -kulut				
Muut korko- ja rahoitustuotot	87	77	56	89
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-90	-45	-125	-44
VOITTO ENNEN SATUNNAISIA ERIÄ	118	2 276	1 961	2 465
Satunnaiset tuotot ja kulut				
Satunnaiset tuotot	800	150	0	0
Satunnaiset kulut	-4	0	-4	0
VOITTO ENNEN TILINPÄÄTÖS-SIIRTOJA JA VEROJA	914	2 426	1 956	2 465
Tilinpäätössiirot	658	0	658	0
Tuloverot	-410	-634	-679	-644
TILIKAUDEN VOITTO	1 162	1 792	1 935	1 821

VASTAAVAA**PYSYVÄT VASTAAVAT****Aineettomat hyödykkeet**

Aineettomat oikeudet	18		210		192		210
Muut pitkävaikutteiset menot	36	54	82	292	36	228	82 292

Aineelliset hyödykkeet

Maa- ja vesialueet	644		748		740		748
Rakennukset ja rakennelmat	2 403		2 612		2 464		2 612
Koneet ja kalusto	6 616		5 879		6 849		6 117
Muut aineelliset hyödykkeet	13 183		32 927		35 022		32 927
Ennakkomaksut ja keskeneräiset hankinnat	345	23 191	1 487	43 653	345	45 420	1 487 43 892

Sijoitukset

Osuudet saman konsernin yrityksissä	5 838		1 638				
Saamiset saman konsernin yrityksiltä	500		0				
Osuudet omistusyhteyksyrityksissä	3 789		3 297		3 801		3 303
Saamiset omistusyhteyksyrityksiltä	111		195		111		239
Muut osakkeet ja osuudet	3		53		20		69
Muut saamiset	170	10 411	160	5 343	249	4 180	199 3 810

PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ

33 657 49 288 49 828 47 994

VAIHTUVAT VASTAAVAT**Vaihto-omaisuus**

Aineet ja tarvikkeet	2 046		1 389		2 254		1 626
Valmiit tuotteet/tavarat	8		11		8		11
Keskeneräiset työt	0	2 055	0	1 400	24	2 286	224 1 861

Lyhytaikaiset saamiset

Myyntisaamiset	3 351		3 980		3 851		4 430
Saamiset saman konsernin yrityksiltä	2 642		4 183				
Saamiset omistusyhteyksyrityksiltä	84		84		84		84
Muut saamiset	0		0		24		15
Siirtosaamiset	544	6 621	289	8 537	2 317	6 276	1 172 5 701

Rahat ja pankkisaamiset

		2 186	223		2 460		914
--	--	-------	-----	--	-------	--	-----

VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ

10 861 10 160 11 022 8 476

VASTAAVAA YHTEENSÄ

44 518 59 448 60 849 56 470

VASTATTAVAA**OMA PÄÄOMA**

Osakepääoma	505		505		505		505
Ylikurssirahasto	18 434		18 434		18 434		18 434
Muut rahastot	171		170		171		170
Edellisten tilikausien voitto	1 419		831		7 142		7 012
Tilikauden voitto	1 162		1 792		1 935		1 821

OMA PÄÄOMAYHTEENSÄ

21 690 21 732 28 186 27 942

TILINPÄÄTÖSSIIRTOJEN KERTYMÄ

Poistoero	3 522		8 027		0		0
-----------	-------	--	-------	--	---	--	---

PAKOLLISET VARAUKSET

Pakolliset varaukset	0		0		0		0
----------------------	---	--	---	--	---	--	---

VIERAS PÄÄOMA

Laskennallinen verovelka	0		0		1 920		2 091
--------------------------	---	--	---	--	-------	--	-------

Pitkäaikainen vieras pääoma

Lainat rahoituslaitoksilta	3 017		1 700		3 017		1 700
Liittymismaksut	8 211	11 228	19 523	21 223	21 273	24 290	19 523 21 223

Lyhytaikainen vieras pääoma

Lainat rahoituslaitoksilta	2 083		500		2 083		500
Ostovelat	1 125		2 505		2 677		2 619
Velat saman konsernin yrityksille	4 329		4 089				
Muut lyhytaikaiset velat	9		9		9		9
Siirtovelat	533	8 078	1 363	8 466	1 684	6 453	2 087 5 215

VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ

19 306 29 689 32 663 28 529

VASTATTAVAA YHTEENSÄ

44 518 59 448 60 849 56 470

Summary in English

Porvoon Energia –Group produces and sells electricity and district heat and sells natural gas. The company also plans, constructs and maintains distribution networks and provides installation services as well as wireless broadband internet services.



Overview

Last year the marketing price of electricity swayed vigorously. The marketing price is determined mainly by the prices of oil, coal, natural gas and emissions rights. In the beginning of the year all these prices were exceptionally, even record high.

The most important contributory fact to the marketing price is the water reserves of the Nordic countries. These did not start to be filled before the last quarter of the year. Last year was one with exceptionally little rain. Hence, hydropower production decreased in Norway, Sweden and Finland. Now the water situation has returned to long-term normal.

Finland was able to compensate for the reduced hydropower by taking into use coal and other condensing power.

Last year Finland consumed energy almost 90 TWh. Electricity consumption grew by 5.5 TWh, i.e. by 6.5 percent from the previous year. The increase was mainly caused by a six-week paper industry dispute in the previous year, which had cut electricity usage.

District heat sales increased by approximately one percent amounting to 31.8 TWh. The whole autumn was warm and even December, which was record-breaking exceeding the long time average by 7 degrees warmer than average.

Locally

Porvoon Energia –group consists of mother company Porvoon Energia Oy and daughter company Porvoon Sähköverkko Oy.

Porvoon Seudun Sähkö Oy was merged into Porvoon Energia on December 31, 2006.

No changes took place in the company's Board of Directors during the year in review. Johan Söderberg was the chairman; Gunilla Backman, Sirpa Hopeamaa, Harri Kari and Matti Valasti were ordinary members.

Company's CEO changed on September 1, 2006. Patrick Wackström was appointed as CEO on September 1, 2006. Roy Granroth retired on a pension on August 31, 2006.

Distribution of electricity in the company's area was 406 GWh which and increased by 16 GWh from the previous year. Distribution of district heating was 270 GWh and distribution of the steam was 74 GWh. Porvoon Energia raised the energy prices of electricity on an average by 9 percent as of 1 October 2006. In Loviisa the district heating prices were reduced by 35 percent.

Porvoon Energia–Group's operating profit amounted to 2.0 million €, which is good considering that the aim of our tariff policy is that our customers always can rely on our very competitive prices. The company's turnover amounted to 36.1 million € which is 2.1 million € more than the year before. Sales profit totalled to 13.7 million €. The number of employees at the end of the year was 110. Staff costs amounted to 4.7 million €. Depreciations were made for 5.7 million €.

The company invested 7.7 million €:

- in electrical distribution network 2.9 million €,
- in thermal distribution network 2.7 million €,
- in energy production 1.7 million € and
- in miscellaneous 0.4 million €.

Porvoon Energia takes its environment responsibility seriously and is committed to sustainable development. The company has certified its environmental management systems in accordance with the ISO 14001 standard.

Taking good care of our environment is very important for us. As much as 63 percent of the energy produced by us is green = ecologic energy. Our aim is to help hold back the change of climate.

We have consistently reduced the use of coal and oil in our district heating. The plant in Tolkkinen uses purely biomass and last winter the fuel at our district heating plant was changed into wood. Thanks to these changes we are able to sell part of our emission rights.

Outlook

A stable base for our business is the combined heat and power generation. That and an increasing use of renewable energy sources in our production strengthen our position. Porvoon Energia's goal is to continuously increase the use of biomass fuels whenever technically and economically possible.

We have made, make and will make long-term investments in electrical and thermal distribution networks. We have even started a remote meter reading system. The meters will be installed over the next few years. This will involve the replacement of around 30 000 consumer meters.

Our aim is to increase our wind power production. Now we already have 100 kW's share of the wind power plant in Kokkola. Further, we have purchased wind power shares of Riutunkari wind power plant in Oulunsalo and Ajos wind power park in Kemi.

In autumn 2007 our share of Riutunkari will be 300 kW and of Ajos 500 kW.

We have shares in two Norwegian hydropower plants' production.

In our own production we are increasing our hydropower plant's production from 50 kW to 300 kW.

Risk management is an important part of business. The objective of risk management is to support the achievement of agreed targets while avoiding unwanted operational and financial setbacks. Porvoon Energia's Board of Directors has approved the Corporate Risk Policy, which sets the objectives, principles, responsibilities and processes for Risk management activities within the Group.

The year 2006 was a good year for Porvoon Energia –Group. The continued success will be dependent on our ability to grow and on our competencies and performance excellence. Our actions to further increase customer loyalty and to be worthy of trust are continuing also in 2007.

Toiminta-alueemme - Vårt verksamhetsområde Our area of operation

